

O que esperar ao abrir um consultório médico

Começar um [consultório médico](#) privado no ecossistema de saúde de hoje traz desafios econômicos e pessoais. Como você define sucesso? Para alguns, é ajudar os pacientes a ter uma saúde melhor. Para outros, sucesso significa obter mais independência pessoal. Seja qual for a sua definição, um novo empreendimento é uma excelente oportunidade para transformar o seu futuro.



Você não está sozinho

De acordo com a [Demografia Médica no Brasil de 2018](#), realizada pela USP, entre os médicos recém-formados em medicina no país, o maior grupo de egressos (79,2%) disse preferir trabalhar em hospitais. Outros 50,2% desejam atuar em consultório particular; 45,3% em clínica; 28,3% em Unidade Básica de Saúde; 24,6% na universidade; e 19,4% no Programa Saúde da Família (PSF). O mesmo médico podia escolher mais de um local de trabalho na pesquisa.

Por esses números, percebe-se que metade dos novos médicos que se formam tem o desejo de [abrir um consultório](#) particular. Isso demonstra que mesmo com todas as eventuais dificuldades de começar um negócio, incluindo o investimento, dedicação de

tempo e investimento em aprender sobre a parte administrativa de ter um consultório, ainda assim muitos médicos estão dispostos a buscar esse objetivo.

E isso sem contar aqueles médicos que optaram por seguir outros caminhos após se formarem, como o trabalho no SUS ou em hospitais, mas que anos mais tarde na carreira desejam realizar uma mudança e seguir o caminho da abertura de um consultório próprio também.

Por que os médicos querem ter seu próprio consultório

Embora muitos fatores socioeconômicos contribuam para esse desejo, existem **vários benefícios** claros que impulsionam a vontade de abrir um consultório:

- Liberdade para tomar decisões executivas sem o veto ou burocracia de superiores.
- Flexibilidade para definir seu próprio horário, trabalhar em projetos significativos e contratar funcionários para preencher as lacunas conforme necessário.
- Familiaridade e visão geral de todas as partes do negócio, incluindo equipe, faturamento e resultados clínicos.
- Definição de uma cultura e missão para o negócio compatíveis com os próprios objetivos e valores.

Entendendo os desafios

Em qualquer empreendimento, o sucesso depende da compreensão de fatores comuns e críticos, incluindo:

- Barreiras financeiras. Até que você tenha construído uma base de pacientes regulares, o fluxo de caixa será um desafio. Considere os custos iniciais, incluindo **aluguel do local**, compra e aluguel de equipamentos, seguro e outros.
- Parceria com convênios. Ao optar por atender convênios de saúde em seu consultório, é importante levar em conta os prazos para receber pelos serviços prestados através de cada convênio e as cláusulas e especificidades de cada contrato.
- Conformidade e regulamentos. Os médicos devem cumprir vários regulamentos e atender a **leis e padrões específicos** para estabelecimentos de saúde. Tudo deve ser devidamente regularizado.

Encontre um parceiro forte

É fundamental encontrar parceiros que entendam seus desafios e ofereçam conselhos sobre as melhores práticas, auxiliando no seu caminho para o sucesso.

A **tecnologia**, por exemplo, é indispensável atualmente para um consultório médico que busque oferecer a melhor experiência e obter os melhores resultados, tanto de saúde quanto financeiros.

Um **software médico completo** para auxiliar na prática médica e também na gestão do consultório é a ferramenta mais importante que você pode adotar. E para ter os melhores benefícios e a certeza da excelência, você deve buscar um software desenvolvido por uma empresa confiável, que invista em pesquisa e inovação e ofereça todo o suporte que você precisa.

O HiDoctor® fornece uma **infinidade de soluções** que podem ajudar os médicos empreendedores a organizar o consultório e ganhar eficiência e produtividade em todas as tarefas clínicas e administrativas:

- Prontuário eletrônico completo e personalizável
- Ferramentas para a recepção, com gestão completa de agendamentos
- Controle financeiro prático e integrado
- Assinatura digital na emissão de documentos para o paciente
- Disponibilidade total dos dados para uso online ou offline do sistema
- Aplicativo para celular que simplifica a rotina
- Segurança dos dados com sincronia multiponto
- Facilidades para comunicação interna no consultório e com os pacientes
- Suporte técnico de excelência com horários especiais de atendimento

Se você está planejando a abertura de um consultório, ou se já tem seu consultório médico montado e funcionando, busque a melhor ferramenta para caminhar com você em rumo ao crescimento e ao **sucesso**.

...

O HiDoctor® é a única plataforma médica completa para seu consultório. A Centralx® conta com mais de 30 anos de experiência no desenvolvimento de tecnologias para a área médica.

Conheça o HiDoctor®:
software médico completo
para todas as plataformas

Quero conhecer

0800 979 0400



Centralx®

Artigo original disponível em:

"O que esperar ao abrir um consultório médico " - HiDoctor® Blog

Centralx®