

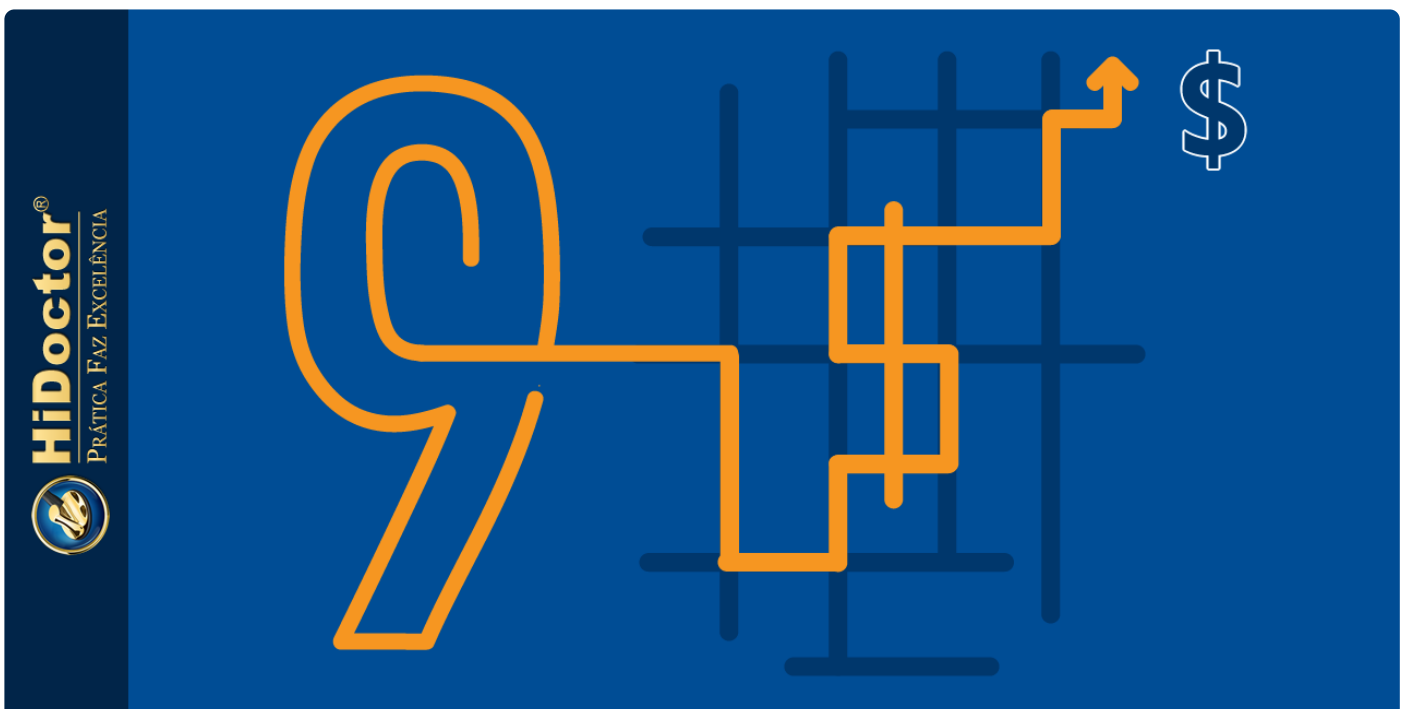
HiDoctor® Blog

9 maneiras de reduzir despesas operacionais e aumentar a lucratividade do consultório

É provável que, com a situação da [pandemia de COVID-19](#), você tenha passado menos tempo na sua clínica, seja por ter optado pela realização de consultas por telemedicina, ou porque os pacientes ficaram temerosos de consultas médicas realizadas pessoalmente. O impacto que esse possível número reduzido de atendimentos tem sobre a receita do consultório pode ser grande, especialmente para médicos independentes.

Obviamente, a geração de receita é necessária para sustentar seu consultório. Mas, e o outro lado da moeda do fluxo de caixa – redução das despesas de operação? Quando foi a última vez em que você analisou suas despesas para ajudar a [aumentar a lucratividade](#)?

Agora é o momento perfeito para avaliar suas despesas, eliminar qualquer gasto excessivo e buscar melhores condições com seus fornecedores e prestadores de serviços, ou encontrar novas parcerias.



Veja algumas áreas comuns nas quais você pode [reduzir custos](#).

1. Suprimentos médicos

É difícil para consultórios individuais ou pequenas clínicas negociar preços mais baixos com grandes [fornecedores](#) de suprimentos médicos. Os descontos são baseados principalmente no volume. Fornecedores locais ou regionais podem estar mais dispostos a ganhar ou manter seus negócios a preços melhores do que você está pagando agora. Busque orçamentos e avalie diferentes opções para descobrir se vale a pena fazer a mudança para um novo fornecedor.

2. Aluguel de equipamento

Se você paga aluguel de equipamentos médicos, faça a análise se talvez esses equipamentos não estão desatualizados ou simplesmente não são de fato utilizados. Se seu contrato de aluguel reflete a economia e as taxas de juros atuais, pode ser um custo alto para manter nesse momento caso não seja estritamente necessário. Elimine os aluguéis desnecessários onde puder e negocie novos termos para seus contratos em vigor, ou ainda busque novas opções que possam ser mais vantajosas.

3. Material de escritório

Faça um inventário do que você tem e determine quais são suas necessidades a curto prazo. Use a internet para procurar o melhor preço e faça o pedido em quantidades menores.

4. Diversos

Você sabe o que está agrupado nessa categoria? Se não sabe, é hora de descobrir e fazer uma lista completa para acompanhar as despesas. Muitas vezes altos valores são gastos sem nem vermos ao certo para onde estão indo.

5. Telefone e internet

Há muitas opções de planos para telefone e internet, de diversas empresas. Compare as diferentes operadoras nacionais e regionais. Uma opção que pode ser interessante são os planos empresariais e os combos de serviços, que já incluem telefone e internet (móvel e local) de uma mesma empresa. Mas dependendo do uso feito em seu

consultório, talvez a contratação de serviços separados pode acabar sendo melhor. É importante considerar as diferentes possibilidades de acordo com suas necessidades e colocar na ponta do lápis. Feita a análise, talvez seja hora de mudar de empresa, ou então tentar negociar um desconto com sua empresa atual.

6. Site médico

A [presença digital](#) é essencial hoje em dia para que você seja encontrado por pacientes que buscam por médicos online. Mas os serviços de hospedagem e manutenção de um site médico podem ter um custo elevado. Uma ótima opção são sites com editores simples para criação dos conteúdos das páginas e configuração fácil de modelos prontos para o design do site. Há inclusive opções de software médico que já possuem site médico integrado de fácil utilização – como é o caso do HiDoctor® – que o próprio médico pode criar e manter, ou então ter um custo bem mais baixo para pagar uma pessoa apenas para gerenciá-lo e manter atualizado.

7. Plano de saúde

O plano de saúde contratado para você e seus funcionários está de acordo com as necessidades e o uso que é feito? Pode ser o caso de conversar com um corretor e avaliar diferentes opções para encontrar aquela que esteja em sintonia com a necessidade atual.

8. Contratos

Avalie todos os contratos que possui, incluindo de fornecedores, de financiamentos, aluguéis, condições de pagamento, taxas de cartão de crédito, taxas de serviços e contas com comércios locais, e negocie condições mais favoráveis sempre que possível.

9. Software Médico

Seu [software de prontuário eletrônico](#) oferece o melhor custo-benefício? Talvez você utilize diferentes tecnologias para as necessidades do consultório, com um sistema para prontuário e agenda, outro para prescrição, outro para controle financeiro, etc. Um [software completo](#) com todas as funcionalidades integradas, além de ter um melhor custo-benefício, oferece mais possibilidades ao consultório para melhorar a eficiência dos processos e a produtividade, levando a uma maior receita. Analise sua situação

atual e considere a migração para um software com todas as funcionalidades que precisa, para reduzir seus custos e obter mais vantagens.

...

Cortar as despesas operacionais pode economizar milhares de reais por ano em sua clínica ou consultório. É algo recomendado para todos os consultórios, e deve ser feito periodicamente, independente do momento mais difícil que estamos vivendo. Com despesas reduzidas e a busca constante por eficiência e **produtividade**, é possível alcançar uma lucratividade cada vez maior.

O HiDoctor® é a única plataforma médica completa para seu consultório, e pode ser uma ótima maneira para otimizar o fluxo de trabalho em seu consultório enquanto reduz os custos e **aumenta o faturamento**. A Centralx® conta com mais de 30 anos de experiência no desenvolvimento de tecnologias para a área médica.



Conheça o HiDoctor®:
software médico completo
para todas as plataformas

Quero conhecer

0800 979 0400

Centralx®

Artigo original disponível em:

"9 maneiras de reduzir despesas operacionais e aumentar a lucratividade do consultório

" - HiDoctor® Blog

Centralx®